

# 5 TIPS A TENER EN CUENTA PARA NEGOCIAR CON JAPONESES



¿Quiere Ud. hacer negocios en Japón o con japoneses? Para evitar fallas irremediables, es necesario respetar un protocolo cultural más rígido que en otros contextos culturales. Aquí presentamos una pequeña muestra del know how necesario para garantizar resultados favorables en intercambios comerciales (o en otros tipos de interacción social) en Japón.

## 1 - LLEVAR SIEMPRE TARJETAS PERSONALES

El intercambio de tarjetas es lo indicado al encontrarse por primera vez. Cuando se recibe la tarjeta, no guardarla enseguida y sin mirar.

## 2 - NO RECHAZAR UNA INVITACIÓN DESPUÉS DEL TRABAJO

Ir al karaoke o encontrarse para jugar golf es considerado parte del trabajo; un momento para consolidar el vínculo comercial que se está formando.

## 3 - COMPRENDER QUE LOS TIEMPOS LARGOS CONSTITUYEN PARTE DEL PROCESO

La toma de decisiones en Japón lleva tiempo, a veces demasiado para los estándares occidentales. Cultivar la paciencia es un paso importante en un proceso de negociación.

## 4 - RESPETAR LAS JERARQUÍAS

En Japón, el sistema jerárquico es muy firme en todos los ámbitos. Siempre es importante dirigirse y presentarse en primer lugar ante la persona de mayor cargo o posición.

## 5 - EVITAR UN ABORDAJE DEMASIADO DIRECTO O AGRESIVO

Una actitud sobria, moderada, respetuosa allanará el camino del diálogo y facilitará la buena predisposición de la contraparte japonesa.

Para ampliar esta información y estar listo para optimizar las chances de cerrar un trato y/o establecer fuertes lazos de negocios, en MM Consultora Intercultural ofrecemos varias opciones que Ud. puede combinar para emprender con seguridad sus importantes proyectos.

**Esta nota se relaciona con los siguientes servicios:**

**SECCIÓN ASESORAMIENTO - NEGOCIOS CON JAPÓN. PROTOCOLO Y ETIQUETA**

**SECCIÓN CAPACITACIÓN - PROTOCOLO Y ETIQUETA CORPORATIVA EN JAPÓN.**

**Escrito por Marian Moya.**

Las opiniones y contenidos en este artículo son de la autora.

**[www.marianmoya.com](http://www.marianmoya.com)**